



## Sales Engineer

सेल्स इंजीनियर तकनीकी उत्पादों - मशीनें, उपकरण, सॉफ्टवेयर - को ग्राहकों की जरूरत समझकर बेचते हैं। इसमें इंजीनियरिंग का ज्ञान और बातचीत का हुनर दोनों चाहिए।



### इस करियर की पूरी जानकारी — स्कैन करें

वेतन, परीक्षा, कॉलेज, प्रवेश के रास्ते और आगे के कदम — सब पोर्टल पर।

[career.gsssjethantri.in/#/career/eng-4654](https://career.gsssjethantri.in/#/career/eng-4654)

### राजकीय उच्च माध्यमिक विद्यालय, जेठन्तरी

Govt. Sr. Sec. School, Jethantri · ब्लॉक समदड़ी · बालोतरा (Block Samdari · Balotra)

[www.gsssjethantri.in](http://www.gsssjethantri.in) · [career.gsssjethantri.in](https://career.gsssjethantri.in)



#### सुशील कुमार शर्मा

प्रधानाचार्य, रा.उ.मा.वि. जेठन्तरी · मास्टर ट्रेनर  
Principal, GSSS Jethantri · Master Trainer



#### श्री चेनाराम चौधरी

प्रधानाचार्य, डाइट बाड़मेर  
Principal, DIET Barmer



#### श्रीमती संघमित्रा

वरिष्ठ व्याख्याता, डाइट बाड़मेर (सहयोग)  
Sr. Lecturer, DIET Barmer (Support)



#### भरत चौधरी

अभिकल्पना व विकास · व्याख्याता (इतिहास)  
Designed & developed · Lecturer (History)

#### विशेष धन्यवाद · SPECIAL THANKS



#### सुरेन्द्र सिंह राठौड़

व्याख्याता (इतिहास) · रा.उ.मा.वि. कानाना



#### सुरेश कुमार सैन

व्याख्याता (भूगोल) · रा.उ.मा.वि. रामसीन मूंगड़ा



#### वनिता कुमारी

व्याख्याता (इतिहास) · रा.उ.मा.वि. रामसीन मूंगड़ा



#### कमलेश चौधरी

व्याख्याता (राजनीति विज्ञान) · रा.उ.मा.वि. टापरा

करियर मार्गदर्शन कार्यशाला, डाइट बाड़मेर (14-17 जुलाई 2026) में विकसित व लोकार्पित  
Developed & unveiled at the Career Guidance Workshop, DIET Barmer (14-17 July 2026)

यह एक स्वतंत्र परियोजना है, जो सरकार की आधिकारिक करियर-मार्गदर्शन सामग्री पर आधारित है। · An independent project based on the Government's official career-guidance content.

## 1 यह करियर क्या है

सेल्स इंजीनियर तकनीकी उत्पादों - मशीनें, उपकरण, सॉफ्टवेयर - को ग्राहकों की जरूरत समझकर बेचते हैं। इसमें इंजीनियरिंग का ज्ञान और बातचीत का हुनर दोनों चाहिए।

## 2 एक नज़र में

|                 |                                                           |
|-----------------|-----------------------------------------------------------|
| न्यूनतम योग्यता | मैकेनिकल/इलेक्ट्रिकल आदि में बी.टेक/डिप्लोमा + सेल्स कौशल |
| कार्य-शैली      | फील्ड + ऑफिस; ग्राहक भ्रमण व यात्रा                       |
| माँग            | ऊँची - मैनुफैक्चरिंग, सोलर व आई.टी./सास प्री-सेल्स में    |
| शीर्ष कमाई      | सेल्स मैनेजर: ₹2 लाख+/माह (इंसेंटिव सहित)                 |

## 3 क्या-क्या चाहिए

### रुचियाँ

- लोगों से बातचीत में सहजता
- लक्ष्य बनाकर काम करना
- तकनीक कैसे काम करती है, यह समझना

### क्षमताएँ

- उत्कृष्ट संवाद व प्रस्तुति क्षमता
- आत्मविश्वास व धैर्य
- ग्राहक की समस्या का विश्लेषण

### ज़रूरी कौशल

- उत्पाद का तकनीकी ज्ञान व डेमो देना
- प्रेजेंटेशन व प्रस्ताव (प्रपोजल) बनाना
- बाजार व प्रतिस्पर्धा की समझ
- बातचीत व मोलभाव (नेगोशिएशन)
- सी.आर.एम. सॉफ्टवेयर (सेल्सफोर्स आदि)
- हिंदी-अंग्रेजी में प्रभावी संवाद

## 4 कैसे पहुँचें

- 1 फिजिक्स, केमिस्ट्री, मैथ्स के साथ 12वीं पास करें।
- 2 जे.ई.ई. मेन/रीप से मैकेनिकल/इलेक्ट्रिकल/संबंधित ब्रांच में बी.टेक या डिप्लोमा करें।
- 3 सेल्स-मार्केटिंग का सर्टिफिकेट कोर्स या इंटरनशिप करें।
- 4 असिस्टेंट सेल्स इंजीनियर/ट्रेनी के रूप में शुरुआत करें।
- 5 अनुभव और नेटवर्क बढ़ाकर एरिया/सेल्स मैनेजर बनें; चाहें तो एम.बी.ए. करें।

प्रमुख परीक्षाएँ

- जे.ई.ई. मेन (इंजीनियरिंग प्रवेश)
- रीप (राजस्थान)
- कैट/सी-मैट (एम.बी.ए. के लिए, वैकल्पिक)

## 5 कहाँ से पढ़ें

सरकारी संस्थान

- MNIT Jaipur — जयपुर, राजस्थान (<https://www.mnit.ac.in>)
- Rajasthan Technical University (RTU) — कोटा, राजस्थान (<https://www.rtu.ac.in>)
- MBM University — जोधपुर, राजस्थान (<https://www.mbm.ac.in>)
- Government Polytechnic Colleges — राजस्थान के जिले

निजी संस्थान

- BITS Pilani — पिलानी, राजस्थान (<https://www.bits-pilani.ac.in>)
- Arya College of Engineering & IT — जयपुर, राजस्थान
- Manipal University Jaipur — जयपुर, राजस्थान (<https://jaipur.manipal.edu>)

ऑनलाइन

- IGNOU (marketing/management courses) — दूरस्थ शिक्षा (<https://www.ignou.ac.in>)
- NPTEL / SWAYAM (sales and marketing courses) — ऑनलाइन (<https://swayam.gov.in>)

फ़ीस

इंजीनियरिंग डिग्री: सरकारी में लगभग ₹40,000-1 लाख व निजी में ₹1-3 लाख प्रति वर्ष; सेल्स सर्टिफिकेट कोर्स ₹5,000-50,000 में हो जाते हैं।

## छात्रवृत्तियाँ

- National Scholarship Portal (<https://scholarships.gov.in>)
- Vidya Lakshmi Education Loan Portal (<https://www.vidyalakshmi.co.in>)
- Rajasthan Social Justice Dept Scholarships (<https://sje.rajasthan.gov.in>)
- Buddy4Study (<https://www.buddy4study.com>)

## 6 काम कैसा होता है

## कहाँ काम

मशीनरी व उपकरण कंपनियां, इलेक्ट्रिकल/सोलर फर्म, ऑटो डीलर नेटवर्क, आई.टी./सास कंपनियां, डिस्ट्रीब्यूटर।

## कार्य-संस्कृति

डेस्क जॉब नहीं है - ग्राहकों से मिलने बाहर जाना होता है; सप्ताह में 5-6 दिन, लक्ष्य आधारित काम। दिव्यांगों के लिए अवसर उपलब्ध।

## कौन नौकरी देता है

- |                                    |                                  |
|------------------------------------|----------------------------------|
| • सीमेंस व श्राइडर इलेक्ट्रिक      | • किलॉस्कर व जे.सी.बी.           |
| • हैवेल्स व पॉलीकैब                | • सोलर व पंप कंपनियां (राजस्थान) |
| • आई.टी./सास कंपनियां (प्री-सेल्स) | • औद्योगिक डिस्ट्रीब्यूटर व डीलर |

## माँग (2026)

हर तकनीकी कंपनी को बिक्री बढ़ाने के लिए सेल्स इंजीनियर चाहिए; 2026 में सोलर, मशीनरी और सास प्री-सेल्स में माँग ऊंची है। राजस्थान का सोलर हब होना बड़ा अवसर है।

## 7 आगे बढ़ने का रास्ता

- 1 असिस्टेंट सेल्स इंजीनियर
- 2 सेल्स इंजीनियर / एग्जीक्यूटिव
- 3 सीनियर सेल्स एग्जीक्यूटिव
- 4 एरिया/टेरिटरी मैनेजर
- 5 सेल्स मैनेजर / नेशनल हेड

## कमाई

|             |                     |
|-------------|---------------------|
| शुरुआत      | ₹18,000-30,000      |
| मध्य स्तर   | ₹40,000-80,000      |
| वरिष्ठ स्तर | ₹1,00,000-2,00,000+ |

मासिक वेतन; लक्ष्य पूरा करने पर इंसेंटिव से कमाई काफी बढ़ती है। 2026 स्तर, सांकेतिक।

## 8 अच्छी बातें · चुनौतियाँ

### अच्छी बातें

- इंसेंटिव से तेज कमाई और तेज तरक्की
- हर उद्योग में नौकरी के विकल्प
- नेटवर्क बनता है, आगे बिजनेस का रास्ता

### चुनौतियाँ

- लक्ष्य (टारगेट) का लगातार दबाव
- काफी यात्रा और अनियमित घंटे
- कमाई का हिस्सा प्रदर्शन पर निर्भर

## 9 असल ज़िंदगी की कहानियाँ

### Vedha Harinath

टेक्निकल सेल्स एंड मार्केटिंग मैनेजर, एन.एक्स.टी. (जर्मनी)

मैकेनिकल इंजीनियरिंग में बी.टेक करने वाली वेदा ने आर एंड डी में अच्छा करते हुए भी अपनी संवाद क्षमता पहचानी और तकनीकी बिक्री की राह चुनी। 20 के दशक की उम्र में ही वे मैनेजर बन गईं।

The Interview Portal · <https://theinterviewportal.com/2025/08/06/technical-sales-and-marketing-professional-interview/>

### Sai Kamat

सॉल्यूशंस इंजीनियर, मोबियस लैब्स

मुंबई से बायोमेडिकल इंजीनियरिंग करने वाले साई को मंदी में नौकरी नहीं मिली, तो उन्होंने मेडिकल उपकरण बेचने से शुरुआत की। तकनीक और बिक्री दोनों के अनुभव से आज वे बर्लिन में सॉल्यूशंस इंजीनियर हैं।

The Interview Portal · <https://theinterviewportal.com/2022/05/19/solutions-engineer-interview/>

## 10 स्रोत व आगे पढ़ें

1. राजस्थान करियर मार्गदर्शन: सेल्स इंजीनियर — <https://cg.rajasthan.gov.in/careerguidance/hi/career/%e0%a4%b8%e0%a5%87%e0%a4%b2%e0%a5%8d%e0%a4%b8-%e0%a4%87%e0%a4%82%e0%a4%9c%e0%a5%80%e0%a4%a8%e0%a4%bf%e0%a4%af%e0%a4%b0-sales-engineer/>
2. ए.आई.सी.टी.ई. — <https://www.aicte-india.org>
3. एन.पी.टी.ई.एल. (मुफ्त ऑनलाइन कोर्स) — <https://nptel.ac.in>
4. राष्ट्रीय करियर सेवा (एन.सी.एस.) — <https://www.ncs.gov.in>



### और 770+ करियर — पूरा पोर्टल

रुचि व योग्यता परीक्षण, सरकारी नौकरियाँ, कौशल पाठ्यक्रम, बायोडाटा बनाने की सुविधा — सब मुफ्त, बिना लॉगिन, इंटरनेट के बिना भी।

[career.gssjethantri.in](https://career.gssjethantri.in)