करियर शीट · CAREER SHEET

Life Insurance Agent

जीवन बीमा एजेंट लोगों को उनके जीवन और स्वास्थ्य से जुड़े जोखिमों को समझाकर सही बीमा पॉलिसी चुनने में सलाह देता है और पॉलिसी बेचता है। वह ग्राहक की ज़रूरत के अनुसार जीवन बीमा, टर्म प्लान, बचत व स्वास्थ्य बीमा जैसे विकल्प समझाता...

इस करियर की पूरी जानकारी — स्कैन करें

वेतन, परीक्षा, कॉलेज, प्रवेश के रास्ते और आगे के कदम — सब पोर्टल पर।

career.gsssjethantri.in/#/career/voc-6262

राजकीय उच्च माध्यमिक विद्यालय, जेठन्तरी

Govt. Sr. Sec. School, Jethantri · ब्लॉक समदड़ी · बालोतरा (Block Samdari · Balotra)

www.gsssjethantri.in · career.gsssjethantri.in

सुशील कुमार शर्मा
प्रधानाचार्य, रा.उ.मा.वि. जेठन्तरी · मास्टर ट्रेनर
Principal, GSSS Jethantri · Master Trainer

श्री चेनाराम चौधरी
प्रधानाचार्य, डाइट बाड़मेर
Principal, DIET Barmer

श्रीमती संघमित्रा
वरिष्ठ व्याख्याता, डाइट बाड़मेर (सहयोग)
Sr. Lecturer, DIET Barmer (Support)

भरत चौधरी
अभिकल्पना व विकास · व्याख्याता (इतिहास)
Designed & developed · Lecturer (History)

🙏 विशेष धन्यवाद · SPECIAL THANKS

सुरेन्द्र सिंह राठौड़
व्याख्याता (इतिहास) · रा.उ.मा.वि. कानाना

सुरेश कुमार सैन
व्याख्याता (भूगोल) · रा.उ.मा.वि. रामसीन मूंगड़ा

वनिता कुमारी
व्याख्याता (इतिहास) · रा.उ.मा.वि. रामसीन मूंगड़ा

कमलेश चौधरी
व्याख्याता (राजनीति विज्ञान) · रा.उ.मा.वि. टापरा

करियर मार्गदर्शन कार्यशाला, डाइट बाड़मेर (14–17 जुलाई 2026) में विकसित व लोकार्पित
Developed & unveiled at the Career Guidance Workshop, DIET Barmer (14–17 July 2026)

यह एक स्वतंत्र परियोजना है, जो सरकार की आधिकारिक करियर-मार्गदर्शन सामग्री पर आधारित है। · An independent project based on the Government's official career-guidance content.

1 यह करियर क्या है

जीवन बीमा एजेंट लोगों को उनके जीवन और स्वास्थ्य से जुड़े जोखिमों को समझाकर सही बीमा पॉलिसी चुनने में सलाह देता है और पॉलिसी बेचता है। वह ग्राहक की ज़रूरत के अनुसार जीवन बीमा, टर्म प्लान, बचत व स्वास्थ्य बीमा जैसे विकल्प समझाता है, फॉर्म भरवाता है, प्रीमियम व नवीनीकरण में मदद करता है और दावे (क्लेम) निपटाने में साथ देता है। यह कमीशन पर आधारित, लचीला व स्वरोज़गार जैसा काम है — इसमें कोई तय वेतन नहीं होता, बल्कि आप जितनी पॉलिसियाँ बेचते और सेवा देते हैं, उतनी ही आपकी आय बढ़ती है। मेहनती और भरोसेमंद एजेंट के लिए इसमें कमाई की कोई सीमा नहीं।

2 एक नज़र में

न्यूनतम योग्यता	10वीं (ग्रामीण) / 12वीं (शहरी) पास + IRDAI लाइसेंस
प्रशिक्षण व परीक्षा	बीमा कंपनी की अनिवार्य ट्रेनिंग + IRDAI IC-38 एजेंट परीक्षा
आरंभिक वेतन	₹10,000–20,000/माह (कमीशन, घटती-बढ़ती)
कार्य-शैली	कमीशन आधारित, स्वरोज़गार / लचीला

3 क्या-क्या चाहिए

रुचियाँ

- लोगों से मिलना, बातचीत करना और उनकी मदद करना पसंद
- अपनी मेहनत से आय बढ़ाने और स्वरोज़गार का उत्साह
- पैसे, बचत, निवेश और वित्तीय सुरक्षा में रुचि

क्षमताएँ

- अच्छे संवादकर्ता — लोगों को समझाकर राजी कर लेना
- धैर्य, दृढ़ता और भरोसेमंद, ईमानदार स्वभाव
- बारीकियों पर ध्यान और अच्छा रिकॉर्ड रखना

ज़रूरी कौशल

- प्रभावी संवाद और ग्राहक से भरोसे का रिश्ता बनाना
- बुनियादी वित्तीय ज्ञान — प्रीमियम, रिटर्न, टैक्स लाभ, जोखिम
- बीमा उत्पादों की समझ और सही पॉलिसी की सलाह देना
- दृढ़ता व फॉलो-अप — बार-बार संपर्क कर बिक्री पूरी करना

- रिकॉर्ड, नवीनीकरण और दावों (क्लेम) का प्रबंधन
- बुनियादी मोबाइल/कंप्यूटर व बीमा ऐप का उपयोग
- नेटवर्किंग और नए ग्राहक (लीड) खोजना

4 कैसे पहुँचें

1. 10वीं (ग्रामीण) या 12वीं (शहरी) पास करें और 18 वर्ष की आयु पूरी करें।
2. किसी बीमा कंपनी (जैसे LIC, HDFC Life, SBI Life) से एजेंट/सलाहकार बनने के लिए संपर्क कर आवेदन करें।
3. कंपनी द्वारा दी जाने वाली अनिवार्य प्रशिक्षण (ट्रेनिंग) पूरी करें।
4. IRDAI की IC-38 एजेंट परीक्षा दें और उत्तीर्ण करें।
5. उत्तीर्ण होने पर IRDAI का एजेंट लाइसेंस/कोड प्राप्त करें और कंपनी से जुड़ें (ऑनबोर्ड)।
6. ग्राहक बनाना शुरू करें; अनुभव व बड़ी बिक्री के साथ MDRT जैसे शीर्ष स्तर तक बढ़ें।

प्रमुख परीक्षाएँ

- IRDAI IC-38 एजेंट परीक्षा (जीवन बीमा एजेंट प्रमाणन)

5 कहाँ से पढ़ें

सरकारी संस्थान

- भारतीय बीमा विनियामक एवं विकास प्राधिकरण (IRDAI) — अखिल भारतीय / हैदराबाद (https://irdai.gov.in/)
- इंश्योरेंस इंस्टिट्यूट ऑफ इंडिया (III) – IC-38 परीक्षा व प्रशिक्षण — मुंबई / अखिल भारतीय (https://www.insuranceinstituteofindia.com/registration1)
- IRDAI केंद्रीकृत एजेंसी डेटाबेस (पंजीकरण/सत्यापन) — ऑनलाइन (https://agencyportal.irdai.gov.in/)

निजी संस्थान

- LIC – एजेंट बनें (एजेंसी प्रशिक्षण) — अखिल भारतीय (https://licindia.in/an-agent)
- HDFC Life – बीमा सलाहकार/एजेंट अकादमी — अखिल भारतीय (https://www.hdfclife.com/insurance-advisor)
- SBI Life – सलाहकार भर्ती — अखिल भारतीय (https://www.sbilife.co.in/)

ऑनलाइन

- पॉलिसीबाज़ार – IRDAI/IC-38 परीक्षा गाइड — ऑनलाइन (https://www.policybazaar.com/life-insurance/irdai-exam-for-life-insurance-agent/)
- IRDAI पॉलिसीहोल्डर – व्यक्तिगत एजेंट जानकारी — ऑनलाइन

फ़ीस

जीवन बीमा एजेंट बनने के लिए कोई भारी ट्यूशन फीस नहीं लगती। बीमा कंपनी की अनिवार्य प्रशिक्षण अक्सर कंपनी द्वारा नि:शुल्क या बहुत कम शुल्क पर दी जाती है। IRDAI IC-38 परीक्षा शुल्क लगभग ₹500 (बीमा कंपनी अक्सर वहन करती है) होता है। यानी शुरुआत लगभग बिना खर्च के हो सकती है — मुख्य निवेश आपका समय और मेहनत है।

छात्रवृत्तियाँ

- LIC Golden Jubilee Scholarship (merit-cum-means support for higher education, via LIC Golden Jubilee Foundation) (https://licindia.in/golden-jubilee-foundation)
- Skill India Digital Hub - free government skill courses including BFSI and insurance-agent job roles under PMKVY (https://www.skillindiadigital.gov.in)
- BFSI Sector Skill Council of India - certified training for banking, financial services and insurance roles (https://bfsissc.com/)

6 काम कैसा होता है

कहाँ काम

बीमा कंपनियां, बैंक, बीमा एजेंसियां और क्षेत्रीय कार्यालय; अधिकतर काम फील्ड में — ग्राहकों के घर, दुकान व दफ्तर पर जाकर होता है।

कार्य-संस्कृति

यह लचीला, स्वरोज़गार जैसा काम है — आप अपना समय खुद तय करते हैं, पर यह लक्ष्य-आधारित है और सफलता के लिए बहुत यात्रा, मिलना-जुलना और फॉलो-अप करना पड़ता है। कुछ वर्षों के अनुभव के बाद आप अपनी स्वयं की बीमा एजेंसी भी खोल सकते हैं।

कौन नौकरी देता है

- भारतीय जीवन बीमा निगम (LIC)
- SBI लाइफ इंश्योरेंस
- मैक्स लाइफ इंश्योरेंस
- HDFC लाइफ इंश्योरेंस
- ICICI प्रूडेंशियल लाइफ इंश्योरेंस
- अन्य निजी बीमा कंपनियां, बैंक व बीमा एजेंसियां

माँग (2026)

भारत में बीमा की पहुँच अभी भी कम है, इसलिए सरकार और IRDAI '2047 तक सभी के लिए बीमा' का लक्ष्य लेकर बढ़ रहे हैं — इससे करोड़ों नए ग्राहकों तक पहुँचने के लिए एजेंटों की भारी माँग बनी हुई है। खासकर ग्रामीण व अर्ध-शहरी राजस्थान में जागरूकता बढ़ने से जीवन व स्वास्थ्य बीमा बेचने वाले भरोसेमंद एजेंटों के लिए लगातार अवसर हैं। यह उन युवाओं के लिए अच्छा है जो कम पूँजी में स्वरोज़गार शुरू करना चाहते हैं।

7 आगे बढ़ने का रास्ता

1. जीवन बीमा एजेंट / सलाहकार
2. शीर्ष एजेंट — MDRT / COT / TOT उपलब्धि
3. अभिकर्ता विकास अधिकारी / एजेंसी मैनेजर
4. स्वयं की बीमा एजेंसी या टीम का मालिक

कमाई

शुरुआत	₹10,000–20,000/माह
मध्य स्तर	₹25,000–60,000/माह
वरिष्ठ स्तर	₹1,00,000–कई लाख/माह

ईमानदारी से बताएं: इसमें कोई तय वेतन नहीं होता — पूरी आय कमीशन पर निर्भर है और महीने-दर-महीने बहुत घटती-बढ़ती है। शुरुआत में आय कम व अनिश्चित हो सकती है और पहले वर्ष कई नए एजेंट बहुत कम कमाते हैं। पर जो लगातार मेहनत करते हैं, उनके लिए राष्ट्रीय कौशल पोर्टल के संकेतक ₹8,000–15,000 + अतिरिक्त मानदेय से लेकर शीर्ष MDRT एजेंटों की सालाना करोड़ों तक की कमाई तक — कमाई की सीमा नहीं। ऊपर दिए आँकड़े मासिक संकेतक हैं और व्यक्ति-दर-व्यक्ति भिन्न हैं।

8 अच्छी बातें · चुनौतियाँ

अच्छी बातें

- कम पूँजी में स्वरोज़गार; काम का समय अपने अनुसार लचीला
- मेहनत से आय की कोई ऊपरी सीमा नहीं — शीर्ष एजेंट लाखों-करोड़ों कमाते हैं
- 10वीं/12वीं से शुरू; भारी फीस या डिग्री की ज़रूरत नहीं

चुनौतियाँ

- आय अनिश्चित व घटती-बढ़ती — शुरुआत में कमाई कम व अस्थिर हो सकती है
- लगातार बिक्री लक्ष्य, अस्वीकृति (ना सुनना) और बहुत फॉलो-अप का दबाव
- कोई तय वेतन, पेंशन या नौकरी की सुरक्षा नहीं; बहुत यात्रा

9 असल ज़िंदगी की कहानियाँ

Bharat Parekh
LIC के दिग्गज जीवन बीमा एजेंट, नागपुर (10 बार टॉप ऑफ द टेबल)

साधारण मध्यमवर्गीय परिवार से आने वाले भरत पारेख ने 1986 में मात्र 17 वर्ष की उम्र में ₹300 महीने से LIC एजेंट के रूप में शुरुआत की — उस दौर में जब बीमा एजेंट के काम को हेय दृष्टि से देखा जाता था। पाँच बहनों की ज़िम्मेदारी उठाते हुए उन्होंने धैर्य, अनुशासन और भरोसे के दम पर हार नहीं मानी। आज वे भारत के सबसे सफल एजेंटों में से एक हैं, जिन्होंने लगातार 10 बार 'टॉप ऑफ द टेबल' का अंतरराष्ट्रीय सम्मान पाया, सालाना करीब 1,000 पॉलिसियाँ बेचीं और LIC चेयरमैन से भी कई गुना अधिक कमाई की। उनकी कहानी दिखाती है कि साधारण शुरुआत से भी, मेहनत और भरोसे से जीवन बीमा में असीमित सफलता संभव है।

Hello Banker · https://hellobanker.in/lic-agent-earns-rs-469-7-crore/

Rajeshwari Jandhyala
SBI लाइफ की शीर्ष महिला बीमा सलाहकार व MDRT सदस्य

राजेश्वरी जंध्याला ने 42 वर्ष की उम्र में एक गृहिणी से बीमा बिक्री की दुनिया में कदम रखा। बिना किसी पूर्व अनुभव के, केवल अपने परिवार को आर्थिक रूप से सहारा देने की चाह से उन्होंने 2006 में SBI लाइफ के साथ वित्तीय सलाहकार बनने का न्योता स्वीकार किया। शुरुआत में लोगों को बीमा के लिए राजी करना कठिन था, पर उन्होंने सरकारी कार्यालयों में जाकर समूह प्रस्तुतियाँ देना शुरू किया और धीरे-धीरे आगे बढ़ीं। पुरुष-प्रधान इस क्षेत्र में उन्होंने खुद को MDRT (मिलियन डॉलर राउंड टेबल) की सदस्य के रूप में स्थापित किया और इसकी एक समिति की अध्यक्षता भी की। उनका सफ़र उन महिलाओं के लिए प्रेरणा है जो देर से शुरुआत कर भी आत्मनिर्भर करियर बनाना चाहती हैं।

Internet Archive (MoneyMonc) · https://web.archive.org/web/20240423145435/https://moneymonc.com/how-rajeshwari-took-the-leap-of-faith-at-42-to-become-one-of-the-most-successful-lifeinsurance-agents-for-sbilife/

10 स्रोत व आगे पढ़ें

1. राजस्थान करियर गाइडेंस – जीवन बीमा एजेंट — https://cg.rajasthan.gov.in/careerguidance/hi/career/%e0%a4%9c%e0%a5%80%e0%a4%b5%e0%a4%a8-%e0%a4%ac%e0%a5%80%e0%a4%ae%e0%a4%be-%e0%a4%8f%e0%a4%9c%e0%a5%87%e0%a4%82%e0%a4%9f/

2. IRDAI – भारतीय बीमा विनियामक एवं विकास प्राधिकरण — https://irdai.gov.in/

3. इंश्योरेंस इंस्टिट्यूट ऑफ इंडिया – IC-38 परीक्षा पंजीकरण — https://www.insuranceinstituteofindia.com/registration1

4. HDFC Life – बीमा एजेंट के लिए IRDA परीक्षा गाइड — https://www.hdfclife.com/insurance-advisor/irda-exam-for-insurance-agent

5. पॉलिसीबाज़ार – IRDAI परीक्षा जानकारी — https://www.policybazaar.com/life-insurance/irdai-exam-for-life-insurance-agent/

और 770+ करियर — पूरा पोर्टल

रुचि व योग्यता परीक्षण, सरकारी नौकरियाँ, कौशल पाठ्यक्रम, बायोडाटा बनाने की सुविधा — सब मुफ़्त, बिना लॉगिन, इंटरनेट के बिना भी।

career.gsssjethantri.in