



Self-Employed E-Tailer

स्व-नियोजित ई-टेलर अपना खुद का ऑनलाइन रिटेल कारोबार चलाने वाला उद्यमी होता है — वह अमेज़न, फ्लिपकार्ट, मीशो या अपनी खुद की वेबसाइट पर उत्पाद बेचता है, बिना कोई बड़ी दुकान किराए पर लिए। वह तय करता है कि क्या बेचना है, माल कहाँ से...



इस करियर की पूरी जानकारी — स्कैन करें

वेतन, परीक्षा, कॉलेज, प्रवेश के रास्ते और आगे के कदम — सब पोर्टल पर।

career.gsssjethantri.in/#/career/voc-6323

राजकीय उच्च माध्यमिक विद्यालय, जेठन्तरी

Govt. Sr. Sec. School, Jethantri · ब्लॉक समदड़ी · बालोतरा (Block Samdari · Balotra)

www.gsssjethantri.in · career.gsssjethantri.in



सुशील कुमार शर्मा

प्रधानाचार्य, रा.उ.मा.वि. जेठन्तरी · मास्टर ट्रेनर
Principal, GSSS Jethantri · Master Trainer



श्री चेनाराम चौधरी

प्रधानाचार्य, डाइट बाड़मेर
Principal, DIET Barmer



श्रीमती संघमित्रा

वरिष्ठ व्याख्याता, डाइट बाड़मेर (सहयोग)
Sr. Lecturer, DIET Barmer (Support)



भरत चौधरी

अभिकल्पना व विकास · व्याख्याता (इतिहास)
Designed & developed · Lecturer (History)

विशेष धन्यवाद · SPECIAL THANKS



सुरेन्द्र सिंह राठौड़

व्याख्याता (इतिहास) · रा.उ.मा.वि. कानाना



सुरेश कुमार सैन

व्याख्याता (भूगोल) · रा.उ.मा.वि. रामसीन मूंगड़ा



वनिता कुमारी

व्याख्याता (इतिहास) · रा.उ.मा.वि. रामसीन मूंगड़ा



कमलेश चौधरी

व्याख्याता (राजनीति विज्ञान) · रा.उ.मा.वि. टापरा

करियर मार्गदर्शन कार्यशाला, डाइट बाड़मेर (14-17 जुलाई 2026) में विकसित व लोकार्पित
Developed & unveiled at the Career Guidance Workshop, DIET Barmer (14-17 July 2026)

यह एक स्वतंत्र परियोजना है, जो सरकार की आधिकारिक करियर-मार्गदर्शन सामग्री पर आधारित है। · An independent project based on the Government's official career-guidance content.

1 यह करियर क्या है

स्व-नियोजित ई-टेलर अपना खुद का ऑनलाइन रिटेल कारोबार चलाने वाला उद्यमी होता है — वह अमेज़न, फ्लिपकार्ट, मीशो या अपनी खुद की वेबसाइट पर उत्पाद बेचता है, बिना कोई बड़ी दुकान किराए पर लिए। वह तय करता है कि क्या बेचना है, माल कहाँ से सस्ते में खरीदना है, उत्पाद की फोटो और लिस्टिंग तैयार करना, ऑनलाइन विज्ञापन से ग्राहक जुटाना, ऑर्डर की पैकिंग-शिपिंग करवाना और ग्राहक सेवा देना। किसी नियोजता के लिए वेतन पर काम करने के बजाय वह खुद के लिए काम करके मुनाफ़ा कमाता है। आज कम लागत और स्मार्टफोन से घर बैठे राजस्थान के छोटे कस्बे और गाँव तक के युवा भी पूरे भारत में ग्राहक बना सकते हैं — यह डिजिटल इंडिया के दौर का उद्यमशील करियर है।

2 एक नज़र में

न्यूनतम योग्यता	10वीं पास + 18 वर्ष (कोई डिग्री अनिवार्य नहीं)
कोर्स अवधि	लगभग 1-6 माह (डिजिटल-कॉमर्स/ई-टेलर कौशल कोर्स)
आरंभिक वेतन	₹8,000-15,000/माह (शुरुआती महीने, फिर बढ़ती है)
कार्य-शैली	स्व-रोजगार / अपना ऑनलाइन कारोबार

3 क्या-क्या चाहिए

रुचियाँ

- अपना खुद का व्यापार खड़ा करने और उद्यमी बनने में रुचि
- इंटरनेट, स्मार्टफोन और ऑनलाइन बाज़ार में काम करना पसंद
- ग्राहकों की पसंद और नए ट्रेंड समझने की जिज्ञासा

क्षमताएँ

- अच्छा संवाद कौशल और ग्राहक से बात करने की क्षमता
- बुनियादी गणना, हिसाब-किताब और मुनाफ़ा-लागत समझना
- समस्या सुलझाने की सोच और मेहनत करते रहने का धैर्य

ज़रूरी कौशल

- उत्पाद सोर्सिंग — क्या और कहाँ से सस्ते व अच्छे दाम पर माल खरीदें
- लिस्टिंग व एसईओ — आकर्षक फोटो, टाइटल और कीवर्ड से उत्पाद ऊपर दिखाना

- डिजिटल मार्केटिंग — सोशल मीडिया व मार्केटप्लेस विज्ञापन से ग्राहक जुटाना
- ग्राहक सेवा — रिव्यू, रिटर्न और शिकायतों का अच्छा प्रबंधन
- डेटा देखकर बिक्री, कीमत और स्टॉक के फैसले लेना
- पैकेजिंग व लॉजिस्टिक्स — सुरक्षित पैकिंग और समय पर शिपिंग/डिलीवरी
- बुनियादी हिसाब, जीएसटी और ऑनलाइन भुगतान की समझ

4 कैसे पहुँचें

- 1 10वीं पूरी करें और 18 वर्ष की आयु प्राप्त करें; किसी महँगी डिग्री की ज़रूरत नहीं।
- 2 एनएसडीसी/आरएससीआई का 'सेल्फ-एम्प्लॉयड ई-टेलर' या डिजिटल-कॉमर्स कौशल कोर्स (एनएसक्यूएफ लेवल 4) करें।
- 3 एक उत्पाद श्रेणी चुनें, माल सोर्स करें, और जीएसटी/उद्यम पंजीकरण करवाएँ।
- 4 अमेज़न सेलर, फ्लिपकार्ट, मीशो या ओएनडीसी पर मुफ्त सेलर अकाउंट बनाकर उत्पाद लिस्ट करें।
- 5 अच्छी फोटो, विवरण और कीमत डालें; शुरुआती ऑर्डर पूरे कर अच्छे रिव्यू व रेटिंग बनाएँ।
- 6 मुनाफ़ा दोबारा लगाकर, कई मार्केटप्लेस व अपनी वेबसाइट तक कारोबार बढ़ाएँ।

5 कहाँ से पढ़ें

सरकारी संस्थान

- राष्ट्रीय कौशल विकास निगम (NSDC) – प्रशिक्षण केंद्र खोजें — राजस्थान सहित अखिल भारतीय नेटवर्क (<https://www.nsdcindia.org/find-nsdc-training-centre>)
- रिटेलर्स एसोसिएशन स्किल काउंसिल ऑफ़ इंडिया (RASCI) — अखिल भारतीय (ई-टेलर/रिटेल स्किल) (<https://www.rasci.in/>)
- राजस्थान कौशल एवं आजीविका विकास निगम (RSLDC) — जयपुर, राजस्थान (<https://livelihoods.rajasthan.gov.in/rsldc/>)
- एमएसएमई विकास कार्यालय / उद्यमिता प्रशिक्षण (MSME-DFO) — जयपुर, राजस्थान (<https://msme.gov.in/>)

निजी संस्थान

- अमेज़न सहेली / अमेज़न सेलर यूनिवर्सिटी (निःशुल्क प्रशिक्षण) — ऑनलाइन (हिंदी में भी) (<https://sell.amazon.in/grow-your-business/amazon-saheli>)
- फ्लिपकार्ट समर्थ सेलर सपोर्ट व प्रशिक्षण — ऑनलाइन / राजस्थान (<https://seller.flipkart.com/sell-online/flipkart-samarth>)

ऑनलाइन

- स्किल इंडिया डिजिटल हब — ऑनलाइन (<https://www.skillindiadigital.gov.in/>)

- मीशो सप्लायर – निःशुल्क ऑनलाइन सेलर पंजीकरण व गाइड — ऑनलाइन (<https://supplier.meesho.com/>)

फ्रीस

अधिकांश सरकारी कौशल योजनाएँ (एनएसडीसी, आरएससीआई, आरएसएलडीसी, पीएमकेवीवाई) मुफ्त हैं। अमेज़न, फ्लिपकार्ट व मीशो पर सेलर अकाउंट खोलना निःशुल्क है — वे बिक्री पर कमीशन/शुल्क लेते हैं। कारोबार शुरू करने की असली लागत शुरुआती स्टॉक, पैकेजिंग और मार्केटिंग पर आती है, जो कुछ हज़ार रुपये से भी शुरू की जा सकती है।

छात्रवृत्तियाँ

- प्रधानमंत्री मुद्रा योजना (PMMY) – छोटे कारोबार हेतु ₹10 लाख तक ऋण (<https://www.mudra.org.in/>)
- स्टार्टअप इंडिया – सीड फंड व सहायता (<https://www.startupindia.gov.in/>)
- उद्यम पंजीकरण (MSME) – योजनाओं व ऋण तक पहुँच (<https://udyamregistration.gov.in/>)
- राष्ट्रीय छात्रवृत्ति पोर्टल (कौशल प्रशिक्षण हेतु) (<https://scholarships.gov.in/>)

6 काम कैसा होता है

कहाँ काम

अपना घर या छोटा गोदाम/स्टोररूम, जहाँ से लैपटॉप या स्मार्टफोन पर काम होता है। बिक्री ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म (अमेज़न/फ्लिपकार्ट/मीशो/ओएनडीसी) व अपनी वेबसाइट पर होती है; माल की सप्लाई, पैकेजिंग और कूरियर पिकअप घर या नज़दीकी बाज़ार से होती है।

कार्य-संस्कृति

यह मुख्यतः उद्यमशील, स्व-अनुशासित काम है — कोई तय बॉस या शिफ्ट नहीं, पर सेल सीज़न (त्योहार, बिग बिलियन डेज़, ग्रेट इंडियन फेस्टिवल) में बहुत व्यस्तता रहती है। सप्लायर, कूरियर, बैंक और ग्राहकों के बीच लगातार समन्वय करना पड़ता है। घर से काम की सुविधा के कारण यह महिलाओं और दिव्यांगजनों के लिए भी बेहतरीन अवसर देता है।

कौन नौकरी देता है

- मार्केटप्लेस: अमेज़न (सहेली/कारीगर), फ्लिपकार्ट (समर्थ), मीशो व ओएनडीसी नेटवर्क
- सप्लायर व निर्माता/कारीगर जिनसे आप माल खरीदकर आगे बेचते हैं
- भुगतान गेटवे व बैंक (यूपीआई, पेमेंट सेटलमेंट, कारोबारी ऋण)
- ग्राहक: पूरे भारत के ऑनलाइन खरीदार — यही असली 'नियोक्ता' हैं जो आय देते हैं
- लॉजिस्टिक्स व कूरियर सेवाएँ (डिलीवरी पार्टनर) और वेयरहाउसिंग
- सक्षमकर्ता: एनएसडीसी/आरएससीआई, एमएसएमई, स्टार्टअप इंडिया व राज्य कौशल मिशन

माँग (2026)

भारत का ई-कॉमर्स बाज़ार तेज़ी से बढ़ रहा है और 2030 तक कई सौ अरब डॉलर तक पहुँचने का अनुमान है; सस्ते इंटरनेट, यूपीआई और ओएनडीसी जैसे खुले नेटवर्क ने टियर-2/टियर-3 शहरों और गाँवों के छोटे विक्रेताओं के लिए दरवाज़े खोल दिए हैं। अमेज़न सहेली और फ्लिपकार्ट समर्थ जैसे कार्यक्रम खासकर महिलाओं, कारीगरों और नए विक्रेताओं को ऑनलाइन लाने पर केंद्रित हैं, जिससे राजस्थान के हस्तशिल्प, वस्त्र और घरेलू उत्पाद बेचने वालों के लिए माँग व अवसर लगातार बढ़ रहे हैं।

7 आगे बढ़ने का रास्ता

- 1 एकल विक्रेता — एक मार्केटप्लेस पर कुछ उत्पादों से शुरुआत
- 2 मल्टी-मार्केटप्लेस ब्रांड — अमेज़न, फ्लिपकार्ट, मीशो पर एक साथ बिक्री
- 3 अपना डी2सी ब्रांड — खुद की वेबसाइट और पहचान वाला ब्रांड
- 4 टीम वाला उद्यम — कर्मचारी, गोदाम और अखिल भारतीय संचालन

कमाई

शुरुआत	₹8,000–15,000/माह
मध्य स्तर	₹25,000–60,000/माह
वरिष्ठ स्तर	₹1,00,000+/माह

यह वेतन नहीं बल्कि कारोबारी आय (मुनाफ़ा) है और बिक्री, मार्जिन व मौसम पर निर्भर करती है। शुरुआती महीनों में कमाई कम व अस्थिर रहती है, पर अच्छे रिव्यू, सही उत्पाद और कई मार्केटप्लेस पर पहुँच के साथ आय तेज़ी से बढ़ सकती है। सफल राजस्थानी हस्तशिल्प ई-सेलर सालाना करोड़ों रुपये का कारोबार तक पहुँचे हैं। यह आय सांकेतिक है और परिवर्तन के अधीन है।

8 अच्छी बातें • चुनौतियाँ

अच्छी बातें

- बहुत कम लागत पर घर से अपना कारोबार शुरू करने की आज़ादी
- पूरे भारत में ग्राहक; आय की कोई ऊपरी सीमा नहीं
- महिलाओं व नए उद्यमियों के लिए लचीलापन और सरकारी/मार्केटप्लेस सहायता

चुनौतियाँ

- शुरुआती आय अनिश्चित; मुनाफ़ा आने में समय लग सकता है
- कड़ी प्रतिस्पर्धा, रिटर्न, कमीशन और कीमत का दबाव
- स्टॉक, विज्ञापन व नुकसान का पूरा जोखिम स्वयं उठाना पड़ता है

9 असल ज़िंदगी की कहानियाँ

Dheerendra Singh

संस्थापक, श्री नागणेची आर्ट्स — जोधपुर, राजस्थान के हस्तशिल्प ई-सेलर

जोधपुर से करीब 100 किलोमीटर दूर एक गाँव में पले-बढ़े धीरेंद्र सिंह ने कॉलेज के साथ बिक्री का काम किया और वर्ष 2018 में अपनी अकेली जमा-पूँजी ₹1.5 लाख लगाकर 'श्री नागणेची आर्ट्स' शुरू किया — बिना किसी को-फाउंडर या निवेशक के। शुरुआत में वे खुद उत्पादों पर पेंट करते थे। फ्लिपकार्ट समर्थ से जुड़कर उन्हें अकाउंट मैनेजमेंट सहायता मिली, और लकड़ी व लोहे के दीये, झरोखे और वॉल हैंगिंग जैसे उत्पादों की लिस्टिंग 20 से बढ़कर 200+ हो गई, रोज़ 30-35 ऑर्डर आने लगे। आज उनका कारोबार सालाना करीब ₹2 करोड़ तक पहुँच गया है, उन्होंने गड़रिया समुदाय के कारीगरों और महिलाओं को रोजगार दिया, अपना घर खरीदा और बच्चों को अच्छे स्कूल में पढ़ाया। यह राजस्थान के छोटे कस्बे-गाँव के पहली पीढ़ी के ऑनलाइन विक्रेताओं के लिए सशक्त प्रेरणा है।

Flipkart Stories · <https://stories.flipkart.com/handicrafts-flipkart-samarth-seller-rajasthan>

Richa Shukla

संस्थापक, स्कारलेट ब्लिंक्स — फ्लिपकार्ट समर्थ महिला ई-सेलर, कानपुर/बिठूर

कानपुर के पास बिठूर की ऋचा शुक्ला ने अपनी घरेलू सहायिका मोनी — तीन बच्चों की अकेली माँ — की कठिन परिस्थिति से प्रेरित होकर, अपने अरोमाथेरेपी प्रशिक्षण के दम पर घर से लकड़ी हस्तनिर्मित मोमबत्ती (कैंडल) का ब्रांड 'स्कारलेट ब्लिंक्स' शुरू किया। पहला ऑर्डर कानपुर के एक फाइव-स्टार होटल से लगातार संपर्क करके मिला, और वर्ष 2022 में फ्लिपकार्ट समर्थ व ओडीओपी कार्यक्रम से जुड़कर बिक्री लगातार बढ़ी। आज वे अपने समुदाय की पाँच वंचित महिलाओं को सीधा रोजगार देती हैं और बिठूर के कुम्हारों तथा कन्नौज की इत्र-भट्टियों से जुड़े दस परिवारों तक आजीविका पहुँचाती हैं; उन्हें युवा सामाजिक उद्यमिता के लिए यूएनडीपी यूथ कोःलैब पुरस्कार भी मिला। उनकी कहानी दिखाती है कि एक महिला अपने घर से ऑनलाइन कारोबार खड़ा कर आत्मनिर्भर बन सकती है और दूसरों को भी रोजगार दे सकती है।

Flipkart Stories · <https://stories.flipkart.com/richa-shukla-ecommerce-flipkart-samarth/>

10 स्रोत व आगे पढ़ें

1. राजस्थान करियर गाइडेंस – स्व-नियोजित ई-टेलर — <https://cg.rajasthan.gov.in/careerguidance/hi/career/%e0%a4%b8%e0%a5%8d%e0%a4%b5-%e0%a4%a8%e0%a4%bf%e0%a4%af%e0%a5%8b%e0%a4%9c%e0%a4%bf%e0%a4%a4-%e0%a4%88-%e0%a4%9f%e0%a5%87%e0%a4%b2%e0%a4%b0/>

2. रिटेलर्स एसोसिएशन स्किल काउंसिल ऑफ इंडिया (RASCI) — <https://www.rasci.in/>
3. अमेज़न सहेली - महिला उद्यमियों हेतु — <https://sell.amazon.in/grow-your-business/amazon-saheli>
4. फ्लिपकार्ट समर्थ - कारीगर व छोटे विक्रेता — <https://seller.flipkart.com/sell-online/flipkart-samarth>
5. ओएनडीसी - ओपन नेटवर्क फॉर डिजिटल कॉमर्स — <https://ondc.org/>
6. प्रधानमंत्री मुद्रा योजना (कारोबारी ऋण) — <https://www.mudra.org.in/>

**और 770+ करियर — पूरा पोर्टल**

रुचि व योग्यता परीक्षण, सरकारी नौकरियाँ, कौशल पाठ्यक्रम, बायोडाटा बनाने की सुविधा — सब मुफ्त, बिना लॉगिन, इंटरनेट के बिना भी।

career.gsssjethantri.in